

Л. М. Капустина, А. А. Древалев

РАЗВИТИЕ МЕДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА ВО ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ¹

В статье рассматривается влияние обязательств, принятых Российской Федерацией при присоединении к Всемирной торговой организации, на развитие отечественной медной промышленности. Основной целью исследования является оценка справедливости общих представлений о положительном влиянии присоединения к ВТО на развитие металлургии для российской медной промышленности.

В статье приводятся результаты анализа факторов, влияющих на развитие указанной отрасли, а также рисков, обусловленных изменением условий деловой среды. Совокупное влияние действующих на отрасль рыночных сил рассматривается авторами для обоснования гипотезы о том, что общее положительное воздействие присоединения России к ВТО, прогнозируемое для цветной металлургии в целом, в медной промышленности может быть значительно скорректировано, а сопутствующие риски будут обуславливать в средне- и долгосрочной перспективе усиление степени несбалансированности развития. В этой связи в результате исследования прогнозируется усиление зависимости отрасли от конъюнктуры мирового рынка меди, демонстрирующего в последние годы отрицательную динамику.

Результаты представленной работы могут быть применены при разработке стратегий развития производств компаний отрасли, а также в рамках анализа и прогноза устойчивости региональных экономических систем.

Ключевые слова: Всемирная торговая организация (ВТО), конъюнктура мирового рынка меди, медная промышленность, таможенные пошлины

Рассматривая в настоящее время экономические эффекты от присоединения к ВТО для различных отраслей российской экономики, отметим, что длительный переговорный процесс сопровождался в России общественными дискуссиями о возможных положительных и отрицательных последствиях для промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг.

Основные обязательства, принятые нашей страной, зафиксированы в Протоколе от 16 декабря 2011 г. «О присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г.». Выполнение части из них было обеспечено еще до подписания Протокола в ходе переговорного процесса, а также непосредственно после — до момента ратификации. Это позволило существенно снизить риск экономических шоков на момент присоеди-

нения. Кроме того, об успехах российской экономической дипломатии свидетельствует наличие в тарифных уступках, принятых Россией, согласованных с заинтересованными зарубежными партнерами «переходных периодов» для наиболее чувствительных к возможному росту импорта товарных позиций. В частности, в отношении целого ряда видов продукции медной промышленности завершение реализации обязательств запланировано на 2014 г.

В условиях отсутствия иных стимулов к повышению конкурентоспособности хозяйствующих субъектов и качественному развитию экономической системы присоединение к ВТО представляется действенным стимулом для более оперативного решения вопросов эффективности менеджмента, маркетинга и продвижения отечественной продукции, деятельности естественных монополий и других аспектов экономической повестки двух последних десятилетий. При этом реализация условий

¹ © Капустина Л. М., Древалев А. А. Текст. 2014

присоединения к ВТО выступает как катализатор экономических процессов, основные движущие силы которых основываются на факторах внутреннего характера. В этой связи чрезвычайно актуальны задачи мониторинга текущего развития отраслей российской экономики и оценки справедливости сценариев и прогнозов, сформированных в предшествующие годы, и возникающих противоречий.

Медная промышленность как одна из наиболее развитых в России подотраслей цветной металлургии в средне- и долгосрочной перспективе должна стать основным выгодополучателем от реализации условий присоединения России к ВТО — таким образом могут быть обобщены результаты большинства проведенных ранее исследований.

Так, предварительный анализ, организованный в 2002 г. Российской академией наук и Национальным инвестиционным советом, выявил возможность появления после присоединения России к ВТО системных проблем в ряде отраслей, включая металлургию. В результате расчетов по межотраслевой модели для цветной металлургии была выявлена сравнительная высокая эластичность импорта и объемов производства по ввозной таможенной пошлине. Так, при одномоментном снижении ввозных таможенных пошлин на 1 % прогнозировался рост импорта на 1,79 % и сокращение объемов производства на 1,4 % [9]. Вместе с тем анализ сценария предварительного постепенного повышения пошлин до их связывания в 2010–2011 гг., который рассматривался Правительством России, выявил, что благодаря таким превентивным мерам не ожидается роста импорта в трех из 24 выделенных секторов экономики, включая цветную металлургию, в которой, в отличие от черной, прогнозировалось сохранение и прежних объемов производства.

Процесс реализации описанного сценария был несколько скорректирован под влиянием последствий мирового экономического кризиса, однако в целом средневзвешенные ставки таможенного тарифа действительно были предварительно повышены до вступления переговорного процесса о присоединении к ВТО в финальную стадию. В результате многофакторный анализ перспектив развития российской экономики, проведенный совместно Ernst & Young и Российской экономической школой в 2011–2012 гг., выявил, что в цветной металлургии ожидается наибольший рост объема производства после присоединения России к ВТО — 114,45 % к уровню 2011 г.

после завершения переходного периода [3, с. 45–46].

Исследования, проведенные экспертами Всемирного банка, также прогнозировали значительный положительный эффект от присоединения к ВТО для российской цветной металлургии. В частности, из 35 отраслей, выделенных в рамках исследования 2004 г., лишь в 7 ожидался рост производства и в 5, включая цветную металлургию, — обусловленное ростом производства увеличение занятости [2].

При анализе отраслевых и региональных аспектов присоединения к ВТО российским аналитическим центром «ВТО Информ» были отмечены высокие риски для экономики в целом. Вместе с тем сформирован благоприятный прогноз финансового положения предприятий медной отрасли, включая ООО «УГМК-Холдинг» и ЗАО «РМК», а также отмечена возможность повышения их выручки после присоединения к ВТО [15].

Экспертами со стороны деловых кругов и ведущих деловых изданий отраслевые риски для цветной металлургии оценивались как одни из самых низких среди прочих отраслей промышленности. Предполагается, что российские предприятия цветной металлургии в полной мере учитывают конкурентные позиции ведущих мировых компаний цветной металлургии при продвижении товаров на рынки сопредельных государств, Евросоюза и Китая. В этой связи снижение барьеров для импорта продукции не должно привести к обострению конкуренции на внутреннем рынке продукции цветной металлургии, который является менее привлекательным для зарубежных компаний [1].

Таким образом, экспертные оценки фиксируют в целом лишь незначительные риски и основываются в основном на следующих положительных эффектах от присоединения России к ВТО [19]:

- получение отечественными компаниями дополнительных рычагов для продвижения продукции на зарубежные рынки и отстаивания коммерческих интересов в случае применения антидемпинговых мер в отношении экспортируемых товаров;
- увеличение емкости внутреннего рынка, благодаря ускорению роста сопутствующих отраслей;
- стимулирование процесса обновления производственной базы за счет снижения импортных пошлин на промышленное оборудование;
- снижение производственных издержек, включая повышение производительности

сти труда, благодаря внедрению передового оборудования.

Вместе с тем рассмотренные выше количественные оценки производились на основе макроэкономических показателей без учета всех специфических факторов, влияющих на развитие конкретных отраслей. Представляется, что в реальности совокупность этих факторов может оказать более значимый эффект, существенно корректируя положительное влияние от присоединения к ВТО на развитие медной промышленности на текущем этапе. В этой связи для формирования более сбалансированного прогноза влияния присоединения России к ВТО на состояние медной промышленности России представляется необходимым более подробно рассмотреть факторы, определяющие развитие отрасли на текущем этапе.

Конъюнктурная ситуация на мировом рынке меди

Мировые запасы медесодержащих руд оцениваются в 680 млн т. металла [24, с. 49]. Россия, по оценкам, обладает 4,4 % мировых запасов меди, или 30 млн т, занимая по этому показателю седьмое место в мире. Значительно превышают российские запасы показатели Чили (190 млн т), Австралии (86 млн т) и Перу (76 млн т), на которые совокупно приходится больше половины мировых запасов. Сравнимой с российской ресурсной базой обладают США, Мексика, Китай, Индонезия, Польша. На другие страны в совокупности приходится около 20 % мировых запасов.

За период с 2005 по 2012 гг. мировое производство рафинированной меди увеличилось на 21,1 % и составило 20,1 млн т, включая 3,4 млн т — из вторичного сырья [23, с. 55]. При этом рост производства в большей степени обеспечен Китаем, как за счет роста собственной добычи, так и за счет увеличения импорта сырья из Демократической Республики Конго, Замбии, Австралии, где отмечен рост добычи. В Индонезии, Канаде, США, России и Перу, напротив, в последние 5–6 лет отмечено снижение объемов добычи. Географическая структура производства рафинированной меди, сложившаяся по итогам 2012 г. представлена далее на рисунке 1.

Необходимо отметить, что в число 10 компаний — ведущих мировых производителей входят российские компании медной промышленности: ОАО ГМК «Норильский никель» — восьмое место по объемам добычи и седьмое — по выплавке первичной меди, и ООО «УГМК-Холдинг» — девятое место в мире по

производству рафинированной меди [7, 18, 23, с. 12]. Вместе с тем совокупные мощности лидеров российского рынка, включая также ОАО «Русская медная компания», не превышают 4–5 % мировых объемов производства — около 900 тыс. т меди в год [5].

В целом географическая структура мирового экспорта не диверсифицирована: на 7 ведущих стран — экспортеров медной продукции в 2012 г. пришлось свыше 55 % мирового экспорта. Перечень лидеров по объему экспорта включает Чили, Германию, Японию, Францию, США, Бельгию, Канаду [20].

Ведущими импортерами меди в 2012 г. являлись Китай, США, Италия, Германия и Франция. При этом отмечаемый в мировом масштабе рост производства обусловлен, в первую очередь, высоким уровнем спроса со стороны Китая. В большинстве промышленно развитых стран спрос на медь, напротив, в последние годы снижается.

В 2013 г. конъюнктура рынка меди, в отличие от предшествующих 3 лет, характеризовалась превышением производства над физическим спросом. Одним из показателей перепроизводства является рост объема запасов меди на Лондонской бирже металлов, которая является основной торговой площадкой для заключения контрактов на поставку меди. В начале 2013 г. аналитиками прогнозировался рост спроса на медь. Однако в первом полугодии 2013 г. объем биржевых запасов на складах Лондонской биржи металлов увеличился на 85,9 % в сравнении с аналогичным периодом 2012 г., или на 270 тыс. т. Запасы достигли исторического максимума за последние 10 лет и составили 516,8 тыс. т [6, с. 7]. По мнению большинства аналитиков рынка, намеренное создание запасов трейдерами для поддержания уровня цен маловероятно, поскольку биржевые данные являются открытыми, а информация о наличии столь крупных резервов, напротив, играет на снижение цен. К тому же

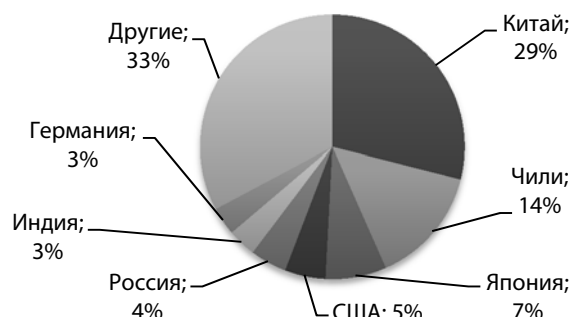


Рис. 1. Географическая структура производства рафинированной меди по данным за 2012 г. [23, с. 22]

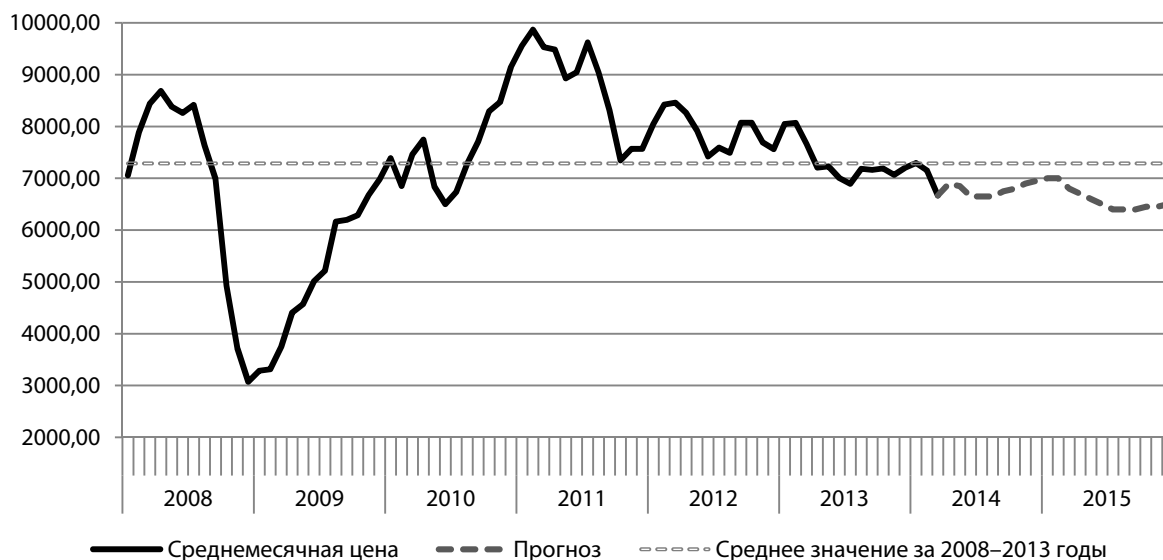


Рис. 2. Динамика цен на медь на Лондонской бирже металлов, долл. США/т [21, 22]

концентрация резервов на нескольких складах создает у потребителей опасения, что в будущем увеличатся риски срыва срока поставок [8].

Не исключая полностью спекулятивных целей складывающейся ситуации, отметим, что наиболее вероятными причинами являются замедление роста спроса на импорт меди со стороны Китая, и ростом его собственного производства. Так, по данным официальной статистики КНР, суммарный объем выпуска 10 видов цветных металлов в стране вырос в январе — июне 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10,0 % до 19,5 млн т. Производство меди увеличилось на 12,8 % до 3,2 млн т. Таким образом, в настоящее время главным дестабилизирующим фактором на рынке цветных металлов является переход Китая от растущего импорта металлургического сырья к росту его внутреннего производства и развитию перспектив экспорта металлов [6, с. 7].

На этом фоне в целом динамика мировых цен на рынке цветных металлов с 2011 г. носит преимущественно понижающий характер после завершения тенденции восстановления цен от резкого спада в 2008 г. В частности, средняя цена меди в 2013 г. была зафиксирована на уровне на 12,4 % ниже 2012 г. [6, с. 9]. Текущая цена на медь демонстрирует нестабильность динамики. Так, в марте 2014 г. стоимость тонны нефти на Лондонской бирже металлов резко снизилась с 7–7,2 тыс. долл. США до 6,6 тыс. долл. США, что значительно ниже среднего уровня цен за последние годы (рис. 2). По экспертным прогнозам, тенденция к снижению цены сохранится в 2014–2015 гг.

Снижение уровня цен, наличие значительных резервов на рынке и рост собственного производства Китая в ближайшей перспективе могут дать толчок к сокращению объемов международной торговли и снижению выпуска металлов ведущими производителями. При этом российские организации не обладают достаточным весом на мировом рынке меди для существенного влияния на конъюнктуру.

Внутренние факторы развития медной отрасли России и влияние общих условий присоединения к ВТО

Принимая во внимание текущее в целом негативное влияние конъюнктуры мирового рынка меди, необходимо отметить, что факторы, явным образом сдерживающие развитие российской медной промышленности, в основном носят общеэкономический характер и свойственны целому ряду отраслей.

В частности, в результате инфляции издержек возможно снижение конкурентоспособности отечественных производств. Так, прогнозируется рост транспортных издержек промышленных предприятий. Кроме того, следствием реализации принятого Россией обязательства по повышению внутренних цен на энергоносители до уровня мировых может стать значимое для металлургии удорожание электроэнергии.

Необходимо также отметить, что себестоимость добычи медесодержащей руды в России выше, чем в странах — лидерах рынка, а процент содержания металла в руде — ниже [4]. Расширяется использование отвалов отработанных ранее месторождений, однако возможность приращения ресурсной базы и увеличения объемов производства в значительной сте-

пени ограничена законодательно, в том числе экологическими нормами и разрешенными направлениями использования земельного фонда в районе месторождений. Расширение использования металлического лома как сырья ограничено его недостатком на внутреннем рынке и значительным колебанием закупочных цен.

В среднесрочной перспективе снижение ввозных таможенных пошлин на промышленное оборудование практически не окажет влияния на финансовое положение организаций медной промышленности. На большинстве российских медеплавильных предприятий проекты по модернизации производства были завершены до присоединения России к ВТО [10]. Основные предприятия, производящие рафинированную медь, входят в крупные вертикально интегрированные организации: ОАО «ГМК «Норильский никель», ООО «УГМК-Холдинг», ОАО «Русская медная компания» — на долю которых приходится свыше 87 % товарного производства отрасли. Исследования свидетельствуют об относительно высоком уровне конкурентоспособности производств и, соответственно, готовности отечественных металлургических организаций к работе в условиях ВТО [16].

Так, по данным ежегодных отчетов организаций, в 2006–2007 гг. инвестиции ООО «УГМК-Холдинг» в модернизацию электролизного производства превысили 4,5 млрд руб., а в 2010 г. была завершена пятилетняя программа модернизации производственных мощностей по выпуску проката из меди и ее сплавов общей стоимостью свыше 1 млрд руб. Обогащительные и медеплавильные активы ОАО «РМК» модернизировались согласно программе, в целом завершенной в 2007 г. Долгосрочный план дальнейшего развития ОАО «РМК» рассчитан до 2020 г. и предусматривает наращивание производственных мощностей за счет создания новых производств медного концентрата. Для ОАО ГМК «Норильский никель» медное производство не является основным и в общей информации о принятой в 2011 г. программе комплексной модернизации производства не сообщается о специализированных планах по модернизации медного производства.

В рамках проведенной модернизации организациями фактически завершены основные проекты по внедрению систем управления качеством и экологического менеджмента на крупнейших российских предприятиях отрасли. В настоящее время остаются неясными перспективы принятия нормативных правовых актов, направленных на ужесточение эко-

логических норм, которые могли бы стать дополнительным стимулом к модернизации, включая реализацию принципа наилучших доступных технологий.

Соответственно, обновление производственных мощностей на большинстве предприятий было проведено до присоединения к ВТО, и снижение ввозных таможенных пошлин в кратко- и среднесрочной перспективе в действительности положительно повлияет лишь на стоимость реализации новых проектов. При этом упомянутые выше общие оценки позитивного влияния присоединения России к ВТО на производительность труда в цветной металлургии [2] основываются в большей степени именно на предпосылке об увеличении степени внедрения передового импортного оборудования. Производительность труда в медной промышленности, как и в целом по экономике, в настоящее время находится на достаточно низком уровне, являясь существенным фактором, ограничивающим конкурентоспособность отечественной продукции с высокой добавленной стоимостью. Вместе с тем текущие производственные издержки позволяют отечественным предприятиям сохранять позиции в товарных сегментах мирового рынка, на которые они ориентированы.

В настоящее время основным продуктом переработки меди в России является катанка — проволока от 8 до 18 мм в диаметре [18]. Это продукт переработки с большей добавленной стоимостью в сравнении с катодной медью, но меньшей — по сравнению с такими продуктами медной промышленности, как скрученная проволока, трубки, фитинги, пластины радиаторов. По существующим оценкам, до 70 % производимой в России рафинированной катодной меди перерабатывается в катанку. При этом емкость внутреннего рынка, как отмечают производители, ограничена, и около половины производимой катанки традиционно направляется на экспорт. Данный товар востребован на зарубежных рынках, так как используется для изготовления проволоки и кабельно-проводниковой продукции для широкого спектра отраслей промышленности.

В среднесрочной перспективе позиции российских производителей на зарубежных рынках останутся достаточно прочными. Во-первых, катанка не является биржевым товаром, а поставляется по прямым торговым контрактам, и организации медной промышленности обладают устойчивыми деловыми связями с зарубежными партнерами. Во-вторых, анализ базы данных торговых ограничений

Таблица 1

Тарифные уступки России при присоединении к ВТО в части ввозных таможенных пошлин на отдельные виды медной продукции

Наименование товарной позиции (код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности)	Связанная ставка на дату присоединения, %	Конечная связанная ставка, %	Год окончания исполнения обязательств
Руды и концентраты медные (2603 00 000 0)	5	3	2014
Фунгициды: препараты на основе соединений меди (3808 92 100 0)	5	3	2014
Скрученная проволока, тросы и канаты из черных металлов, с покрытием медно-цинковыми сплавами, включая: — с присоединенными фитингами или собранные в изделия, для гражданской авиации (7312 10 410 1) — прочие (7312 10 410 9)	15	5	2014
	15	7,5	2014
Трубы и трубки медные из рафинированной меди (7411 10 100 0, 7411 10 900 0)	5	3	2014
Фитинги медные для труб или трубок из медных сплавов (7412 20 000 0)	5	3	2014

Источник: [13].

портала внешнеэкономической информации Минэкономразвития России позволяет выявить, что антидемпинговые расследования в отношении российского экспорта металлургической продукции в последние годы в основном касались стального проката и высококлассных сортов стали. В отношении же российской медной продукции на текущий момент антидемпинговая пошлина введена лишь Турцией в 2011 г. в размере 3 % для всех российских производителей. Квотирование также применяется в абсолютном большинстве случаев в отношении продукции черной металлургии [11].

Вместе с тем для обеспечения усиления конкурентных позиций на зарубежных рынках необходимо наращивать экспорт продукции с более высокой добавленной стоимостью в сравнении с текущей специализацией российских производителей.

Снижение ввозных таможенных пошлин на медную продукцию

Анализ принятых Российской Федерацией обязательств по снижению ввозных таможенных пошлин позволяет сделать вывод о том, что по большинству товарных позиций, представляющих медесодержащие товары с относительно невысокой добавленной стоимостью, ставки ввозных таможенных пошлин не связаны обязательствами и могут быть сохранены на уровне, действовавшем на момент присоединения к ВТО. Данные выводы в целом справедливы для следующих групп товар-

ной номенклатуры: 26 — «руды, шлак, зола», 38 — «прочие химические продукты», 73 — «изделия из черных металлов», 74 — «медь и изделия из нее». Исключение составили лишь отдельные товарные позиции, основные из которых представлены далее в таблице 1.

Приведенные в таблице 1 данные об изменении ввозных таможенных пошлин на отдельные товарные позиции в целом соответствуют экспертным оценкам общего снижения в результате присоединения к ВТО средней ставки импортного тарифа — с 10,3 % до 7,2 %, и уровня тарифной защиты российской цветной металлургии — с 6,4 % до 4,7 % по окончании переходного периода [17].

Из общего ряда резко выделяется более значимое снижение пошлин по товарным позициям «скрученная проволока, тросы и канаты». В этой связи необходимо отметить, что в целом гораздо более существенные обязательства по снижению ввозных таможенных пошлин, в среднем с 15–20 % до 10 % и ниже, приняты в отношении большого числа товаров с высокой добавленной стоимостью. В данный перечень могут быть отнесены товары широкого спектра: провода изолированные медные, проводники электрические, кабели, компоненты машиностроения, бытовые электрические приборы, микроэлектроника, ювелирные изделия и иные украшения.

Таким образом, для внутреннего рынка прогнозируется сохранение позиций отечественных организаций в нише, на которую они ориентированы в настоящее время. Однако в дол-

госрочной перспективе возможно увеличение импорта готовых товаров, в производстве которых используются медные компоненты. При этом рост импорта будет сдерживать развитие внутреннего рынка продукции и с меньшей добавленной стоимостью.

В этой связи необходимо отметить, что возможное усиление конкуренции на внутреннем рынке должно оказать благотворное влияние на развитие отрасли, выступая в качестве дополнительного стимула к модернизации производства, снижению издержек и обеспечению роста производительности труда. Соответствующий эффект в краткосрочном периоде может быть не столь явным в связи с рассмотренными ранее факторами, не обеспечивающими должного ускорения темпов модернизационных процессов: узкая товарная специализация, относительно мягкие экологические нормы, завершение крупных инвестиционных проектов. Вместе с тем представляется, что в среднесрочной перспективе совокупность позитивных изменений деловой среды, включая снижение импортных пошлин на оборудование, может обеспечить улучшение показателей эффективности производства в медной промышленности, включая снижение издержек. В то же время отражение изменений на рыночных позициях отечественных организаций возможно лишь в условиях благоприятной рыночной конъюнктуры и при обеспечении эффективного корпоративного менеджмента.

Отмена вывозных таможенных пошлин на медную продукцию

В целом, как ожидается, производители медной продукции увеличат поставки на экс-

порт после снижения и отмены действующих в настоящее время вывозных таможенных пошлин, которые были призваны стимулировать производство товаров с большей добавленной стоимостью. Соответствующие обязательства Российской Федерации представлены в таблице 2.

Приведенные в таблице 2 действовавшие на дату присоединения к ВТО ставки вывозных таможенных пошлин являются действенной мерой по ограничению вывоза продукции низких степеней переработки, включая медный лом. Их отмена к 2016–2017 гг. сопряжена с существенными рисками. Так, в 2009–2011 гг. была явно продемонстрирована российскими организациями возможность переориентации на экспорт таких товаров с выпуска более дорогой продукции.

В 2009 г. на фоне снижения конъюнктуры мировых товарных рынков была отменена действовавшая ранее вывозная таможенная пошлина на медные катоды в размере 10 %, что привело к росту экспорта. Повторное введение пошлины в 2010 г. привело к сокращению экспорта данного вида продукции до нуля; экспорт же медной катанки, напротив, существенно вырос. Дальнейшие инициативы Правительства России по повышению вывозных таможенных пошлин были крайне негативно восприняты представителями медной отрасли. В частности, указывалось на то, что заготовителям медного лома может быть выгоднее экспортировать продукцию, а не продавать на внутреннем рынке переработчикам. В такой ситуации могут стать нецелесообразными отдельные инвестиционные проекты по развитию производств [14]. В настоящее время, по оценкам, медный лом обе-

Таблица 2

Тарифные уступки Российской Федерации при присоединении к ВТО в отношении вывозных таможенных пошлин на медную продукцию

Наименование товарной позиции (код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности)	Ставка на дату присоединения, %	Конечная ставка, %	Переходный период, лет
Оксиды и гидроксиды меди (2825 50 000 0)	6,5	0	4
Штейн медный; медь цементационная / медь осажденная (7401 00 000 0)	10	0	4
Медь нерафинированная; медные аноды для электролитического рафинирования (7402 00 000 0)	10	0	4
Медь рафинированная, катоды и сплавы медные необработанные (7403 11 000 0 — 7403 29 000 0)	10	0	4
Отходы и лом медные (7404 00 100 0 — 7404 00 990 0)	50, но не менее 420 евро / 1000 кг	10, но не менее 84 евро / 1000 кг	5
Лигатуры на основе меди (7405 00 000 0)	10	0	4

Источник: [13]

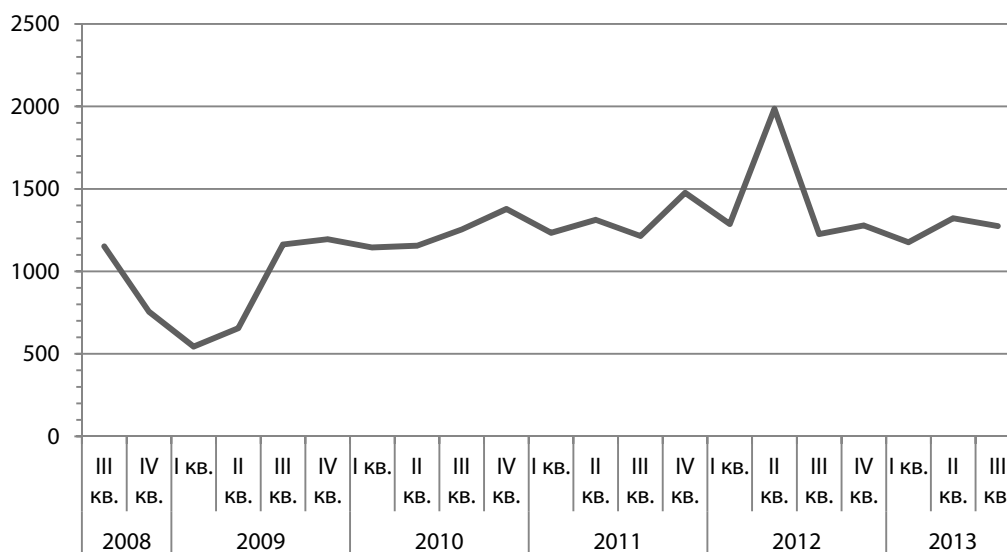


Рис. 3. Динамика изменения стоимостных объемов российского экспорта медной продукции (товарная группа 74 ТН ВЭД «Медь и изделия из нее»), млн долл. США (см. бюллетень «Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации» за соответствующие периоды)

спечивает 28 % сырья медной промышленности России [7]. При этом представителями ООО «УГМК-Холдинг» объявлено о том, что основной причиной сокращения производства меди на 4,1 % в первом полугодии 2013 г. стал недостаток медного лома [6, с. 26]. Кроме того, по оценкам Минэкономразвития России, снижению выпуска рафинированной меди в России в краткосрочной перспективе также будут способствовать ухудшение условий добычи и сжатие внешних рынков. В итоге в 2014 г. выпуск сократится на 4,4 % к уровню 2012 г. [12].

Таким образом, на текущем этапе сложно прогнозировать рост объемов производства медной продукции, в особенности с высокой добавленной стоимостью, ориентированной как на внутренний, так и на внешний рынок. Напротив, в случае усиления экспортной ориентации производителей и увеличения экспорта продукции с низкой степенью переработки увеличится зависимость отрасли и отдельных компаний от внешнеэкономической конъюнктуры. Соответственно, основной целью оперативного и стратегического менеджмента предприятий отрасли может стать не развитие, а лишь сохранение текущих позиций при колебаниях конъюнктуры мирового рынка, отдельные признаки чего наблюдаются уже в настоящее время.

Анализ доступных статистических данных об экспорте из России медной продукции (рис. 3) показывает, что, несмотря на отмеченные локальные спады (конец 2008 г. — начало 2009 г.) и всплески (II квартал 2012 г.) стоимостной объем российского экспорта меди и

продукции из нее остается в целом постоянным, колеблясь около отметки 1200 млн долл. в квартал.

При этом сопоставление данных с рисунке 2 показывает, что более чем двукратное сокращение объемов экспорта в 2008–2009 гг. было обусловлено снижением мирового спроса и уровня цен. Во II квартале 2012 г. рост экспорта более чем на 50 % к аналогичному периоду 2011 г. наблюдался на фоне плавного снижения уровня мировых цен, что может объясняться стремлением производителей нарастить экспортные поставки до возможного обвала цен, прогнозирувавшегося экспертами на лето и осень 2012 г., либо до вступления в силу Протокола о присоединении России к ВТО, что связывалось со значительной неопределенностью развития российского рынка.

Таким образом, на текущем этапе анализ доступных статистических данных не подтверждает рассмотренные в начале статьи прогнозы положительного влияния на медную отрасль присоединения России к ВТО. Принятые Российской Федерацией условия не были к настоящему моменту реализованы в полной мере. Вместе с тем с учетом существенной зависимости объемов российского экспорта медной продукции от конъюнктуры мирового рынка и, в частности, кризисных явлений, представляется, что российская медная промышленность на текущем этапе в большей степени уязвима перед рисками, чем способна реализовать отдельные преимущества от присоединения к ВТО.

Заключение

В целом с учетом проведенного анализа представляется, что присоединение к ВТО может оказать позитивный эффект на развитие российской медной промышленности, обеспечив активизацию модернизационных процессов. В то же время, положительные эффекты от присоединения к ВТО могут быть практически полностью нивелированы при усугублении противоречий, характерных для текущего этапа развития отрасли. В частности, с учетом рассмотренных факторов развитие медной промышленности в условиях членства России в ВТО может быть сопряжено с дальнейшим ростом зависимости отрасли от колебаний мировой конъюнктуры.

Соответственно, в случае улучшения конъюнктуры мирового рынка меди негативные тенденции, связанные с реализацией обязательств России как члена ВТО, будут сглажены. Возможно увеличение экспортной ориентации производителей, однако предприятия отрасли будут иметь возможность воспользоваться преимуществами и повысить эффективность производства.

В случае реализации более вероятного пессимистичного сценария — дальнейшего ухудшения конъюнктуры мирового рынка — выполнение Россией принятых обязательств может привести к обострению проблемных вопросов внутреннего характера, сдерживающих развитие отрасли, включая недостаток вторичного сырья, относительно низкую эффективность менеджмента и снижение уровня национального спроса на продукцию. При этом уже в среднесрочной перспективе возможно опре-

деленное ухудшение финансового состояния российских компаний медной промышленности под влиянием меняющихся условий деловой среды.

Для снижения возникающих рисков представляется, что стратегии развития компаний медной промышленности должны быть направлены на текущем этапе, в первую очередь, не на расширение производственных мощностей, а на выстраивание устойчивого к возможным кризисным явлениям производственного процесса, расширение производственного цикла и доли продукции с высокой добавленной стоимостью, ориентированной на внутренний рынок.

Кроме того, для обеспечения сбалансированного развития российской экономики от органов государственной власти необходимо проведение с учетом норм ВТО комплексных мероприятий по улучшению делового и инвестиционного климата, которые способствовали бы развитию внутреннего рынка промышленной продукции и межотраслевой кооперации. При этом представляется не в полной мере перспективным подход с акцентом на государственные инвестиционные проекты в инфраструктурных отраслях и поиск механизмов прямой поддержки отечественных производителей в допустимых ВТО формах. Для медной отрасли большее значение может иметь комплекс, включающий упрощение регулирования, в том числе технического, поддержку инвестиционной привлекательности отраслей — потребителей продукции, расширение сфер применения механизмов, стимулирующих локализацию производств.

Список источников

1. Алиев А. Осторожно, рынок открывается // Эксперт. [Электронный ресурс]. URL: <http://expert.ru/2011/11/15/ostorozhno-rynok-otkryivaetsya>.
2. Бродман Г.Г. Глобальная экономическая интеграция. Перспективы вступления в ВТО и продолжения реформ в России // TheWashingtonQuarterly. — 2004. — No 27:2. [Электронный ресурс]. URL: http://siteresources.worldbank.org/INTRANETTRADE/Resources/Topics/Accession/GlobalEconIntegration_ProspectsForWTOAccession&RussianReforms.pdf.
3. ВТО: Итоги для России? Вступление России в ВТО. Аналитический обзор — М.: Эрнст энд Янг (СНГ) Б. В., 2012. — 92 с.
4. Годовой отчет ОАО «Уралгидромет» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=8161>, свободный.
5. ЕС, прокат и медные трубы // Metaltorg. Торговая система. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.metaltorg.ru/analytics/color/?id=575>.
6. Металлургия. Тенденции и прогнозы. Аналитический бюллетень. Обзор. Вып. 11. Итоги января — июня 2013 г. — М.: Риарейтинг, 2013. — 31 с.
7. Милыева Е. Танцуют от марта. Металлургия готова обеспечить рост внутреннего спроса // Промышленное обозрение. Российская бизнес-газета. — 2013. — № 42. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rg.ru/2013/10/29/metall.htm>.
8. Мэтт Дэй. Больше половины мировых запасов меди оказались в руках двух трейдеров // Ведомости [Электронный ресурс]. URL: http://www.vedomosti.ru/companies/news/11106671/dva_trejdera_skoncentirovali_na_svoih_skladah, свободный.
9. Народнохозяйственные последствия присоединения России к ВТО // Россия и Всемирная торговая организация. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.wto.ru/ru/content/documents/docs/NIC1.doc>.

10. Обзор рынка медной катанки в России (демонстрационная версия) // РБК. Исследования рынков. [Электронный ресурс]. URL: <http://marketing.rbc.ru/research/562949978063541.shtml>.
11. Обзор существующих ограничений в доступе российских товаров на зарубежные рынки // Министерство экономического развития Российской Федерации. Портал внешнеэкономической информации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ved.gov.ru/mdb/database>, свободный.
12. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов // Минэкономразвития России [Электронный ресурс]. URL: http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/prognoz/doc20130924_5.
13. Протокол от 16 декабря 2011 года «О присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
14. С нашим государством не приходится тужить... // Уральский рынок металлов. — 2011. — №3-4. — С. 32-37.
15. Свердловская область. Экономическая ситуация // ВТО Информ [Электронный ресурс]. URL: http://wto-inform.ru/upload/map/sverdlovskaya_oblast.pdf.
16. Состояние металлургического комплекса Урала в преддверии вступления России в ВТО / Мызин А. Л., Кузлин А. А., Козицын А. А., Калина А. В., Новосельцева Н. О. // Экономика региона. — 2005. — № 3. — С. 142-152.
17. Справка Минэкономразвития РФ по обязательствам России в качестве члена ВТО // // Россия и Всемирная торговая организация. [Электронный ресурс]. URL: http://www.wto.ru/ru/content/documents/docs/spravka_mert.doc, свободный.
18. Уваров Е. И. Анализ и прогноз развития рынка меди в мире и России // Кабели и провода. — 2009. — №1. — С. 10-15.
19. Что нам даст ВТО? // Коммерсантъ. Спецпроекты [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kommersant.ru/doc/1820345>.
20. InternationalTradeCentreUNCTAD/WTO [Электронный ресурс]. URL: www.nationmaster.com/graph/eco_wor_tra_exp_cor-economy-world-trade-copper, свободный.
21. LME Copper Monthly Average Cash Settlement Price // International Wire Group. [Electronic resource]. URL: <http://www.iwgcopper.com/price-history/>, свободный.
22. Saefong M. Analysts forecast a corrosive year for copper prices // MarketWatch. [Electronic resource]. URL: <http://blogs.marketwatch.com/thetell/2014/01/21/analysts-forecast-a-corrosive-year-for-copper-prices/>.
23. The World Copper Factbook 2013 // The United States Geological Survey [Electronic resource]. URL: <http://www.icsg.org/index.php/component/jdownloads/finish/170/1188>, свободный.
24. U.S. Geological Survey, Mineral Commodity Summaries 2013 [Electronic resource]. URL: <http://minerals.usgs.gov/minerals/pubs/commodity/copper/mcs-2013-coppe.pdf>.

Информация об авторах

Капустина Лариса Михайловна (Екатеринбург, Россия) — доктор экономических наук, профессор, директор Института менеджмента, заведующая кафедрой маркетинга и международного менеджмента, Уральский государственный экономический университет (620144, г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 62, к.465, e-mail: lakapustina@bk.ru).

Древалев Андрей Анатольевич (Екатеринбург, Россия) — соискатель кафедры маркетинга и международного менеджмента, Уральский государственный экономический университет (620144, г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 62, e-mail: a.drevallev@gmail.com).

L. M. Kapustina, A. A. Drevalov

Development of Russian copper industry under the conditions of the World Trade Organization membership

The article concerns the influence of the obligations undertaken by Russian Federation upon the World Trade Organization accession, on the development of the national copper industry. The main aim of the research is to evaluate if the overall concepts of positive influence of the WTO accession on Russian metallurgy are true for the copper industry.

The article reveals the analysis of the factors that determine the development of the stated industry as well as the risks that come from the changes of the business environment. The overall influence of the market drivers on the industry is considered in order to support the assumption that the factors specific for the copper industry can significantly compensate the forecasted general positive influence of the WTO accession on nonferrous metallurgy and moreover: the associated risks will lead to unbalancing of the industry development in the middle and long term perspective. In this regard, as the results of the research the authors expect that the industry development will depend on the world copper market situation even to a greater degree. The copper market in its turn has been following the downwards trend in the last years.

The results of this work can be applied to the production strategy development by the companies of the industry as well as become a basis of the analysis of regional economic systems stability.

Keywords: World Trade Organization (WTO), world copper market situation, a copper industry, taxes

References

1. Aliev A. Ostorozhno, rynek otkryvayetsya [Carefully, the market opens]. Ekspert. Available at: <http://expert.ru/2011/11/15/ostorozhno-ryinok-otkryvaetsya>.
2. Brodman G. G. (2004). Globalnaya ekonomicheskaya integratsiya: perspektivy vstupleniya v VTO i prodolzheniya reform v Rossii [Global economic integration: prospects of entrance to WTO and continuation of reforms in Russia]. The Washington Quarterly. Available at: http://siteresources.worldbank.org/INTRANETTRADE/Resources/Topics/Accession/GlobalEconIntegration_ProspectsForWTOAccession&RussianReforms.pdf.
3. VTO vtorichnaya dlya Rossii? Vstuplenie Rossii v VTO. Analiticheskiy obzor [Is WTO secondary for Russia? Russia's accession to the World Trade Organization. Analytical review (CIS)]. Moscow, Ernst & Young, 92.
4. Godovoy otchyot ОАО «Uralgidromed» [Annual report of JSC Uralgidromed]. Available at: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=8161>, свободный.
5. YeS, prokat i mednyye trubyy [EU, rolled and copper pipes]. Metallorg. Torgovaya sistema [Trade system]. Available at: <http://www.metallorg.ru/analytics/color/?id=575>.
6. Metallurgiya. Tendentsii i prognozy. Analiticheskiy byull. Obzor. Vyp. 11. Itogi yanvarya — iyunya 2013 [Metallurgy. Tendencies and forecasts. Analytical bulletin. Review. Release 11. Results of January — June, 2013.]. Moscow, Riareyting, 31.
7. Milyaeva Ye. (2013). Tantsuyut ot martena. Metallurgiya gotova obespechit rost vnutrennego sprosa [Dance from an open-hearth furnace. Metallurgy is ready to provide growth of internal demand]. Promyshlennoye obozrenie. Rossiyskaya biznes-gazeta [The Industrial review. Russian business newspaper], 42. Available at: <http://www.rg.ru/2013/10/29/metall.htm>.
8. Mett Det. Bolshe poloviny mirovykh zapasov medi okazalos v rukakh dvukh treyderov [Economic consequences of Russia's entry to the WTO]. Vedomosti [Russia and the World Trade Organization]. Available at: http://www.vedomosti.ru/companies/news/11106671/dva_trejdera_skoncentirovali_na_svoih_skladah, свободный.
9. Narodnokhozyaystvennyye posledstviya prisoedineniya Rossii k VTO []. Rossiya i vseмирnaya torgovaya organizatsiya []. Available at: Народнохозяйственные последствия присоединения России к ВТО // Россия и Всемирная торговая организация. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.wto.ru/ru/content/documents/docs/NIC1.doc>.
10. Obzor rynka mednoy katanki v Rossii (demonstratsionnaya versiya) [The review of the market of the copper katanka in Russia (the demonstration version)]. RBK. Issledovaniya rynkov [RBC. Market research]. Available at: <http://marketing.rbc.ru/research/562949978063541.shtml>.
11. Obzor sushchestvuyushchikh ogranichenie v dostupe rossiyskikh tovarov na zarubezhnyye rynki [The review of the restrictions in access of the Russian goods on the foreign markets]. Ministerstvo ekonomicheskogo razvitiya Rossiyskoy Federatsii. Portal vneshneekonomicheskoy informatsii [The Ministry of Economic Development of the Russian Federation. Website of the external economic information]. Available at: <http://www.ved.gov.ru/mdb/database>, свободный.
12. Prognoza sotsialno-ekonomicheskogo razvitiya Rossiyskoy Federatsii na 2014 god i na planovyy period 2015 i 2016 godov [A forecast of socio-economic development of the Russian Federation for 2014 and the planning period of 2015 and 2016]. Minekonomrazvitiya Rossii [The Ministry of Economic Development of the Russian Federation]. Available at: http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/prognoz/doc20130924_5.
13. Protokol ot 16 dekabrya 2011 goda «O prisoyedinenii Rossiyskoy Federatsii k Marrakeshskomu soglasheniyu ob uchrezhdenii Vsemirnogo torgovogo organizatsii ot 15 aprelya 1994» [The Protocol of December 16, 2011 on the Accession of the Russian Federation to the Marrakesh Agreement Establishing the World Trade Organisation of April 15, 1994.]. Dostup iz spravochno-pravovoy sistemy KonsltantPlyus [Available at the legal reference system «Consultant Plus»].
14. S nashim gosudarstvom ne prikhoditsya tuzhit... [With our state it isn't necessary to grieve...]. (2011). Uralskiy rynek metallov [Ural market of metals], 3-4, 32-37.
15. Sverdlovskaya oblast. Ekonomicheskaya situatsiya [The Sverdlovsk region. Economic situation]. VTO Inform [WTO Inform]. Available at: http://wto-inform.ru/upload/map/sverdlovskaya_oblast.pdf.
16. Myzin A. L., Kuklin A. A., Kozitsyn A. A., Kalina A. V., Novoseltseva N. O. (2005). Sostoyanie metallurgicheskogo kompleksa Urala v preddverii vstupleniya Rossii v VTO [Condition of the Ural metallurgical complex in anticipation of Russia's entry to the WTO]. Ekonomika regiona [Economy of Region], 3, 142-152.
17. Spravka Minekonomrazvitiya RF po obyazatelstvam Rossii v kachestve chlena VTO [The reference of the Ministry of Economic Development of the Russian Federation according to obligations of Russia as the member of the WTO]. Rossiya i vseмирnaya torgovaya organizatsiya [Russia and the World Trade Organization]. Available at: http://www.wto.ru/ru/content/documents/docs/spravka_mert.doc, свободный.
18. Uvarov Ye. I. (2009). Analiz i prognoz razvitiya rynka medi v mire i Rossii [The analysis and forecast of development of the copper market in the world and Russia]. Kabeli i provoda [Cables and wires], 1, 10-15.
19. Chto nam dast VTO? [What the WTO will give us?]. Kommersant: spetsproekty [Kommersant: special projects. Available at: <http://www.kommersant.ru/doc/1820345>.
20. International Trade Centre UNCTAD/WTO. Available at: www.nationmaster.com/graph/eco_wor_tra_exp_cop-economy-world-trade-copper, свободный.
21. LME Copper Monthly Average Cash Settlement Price. International Wire Group. Available at: <http://www.iwgcopper.com/price-history/>.
22. Saefong M. Analysts forecast a corrosive year for copper prices. MarketWatch. Available at: <http://blogs.marketwatch.com/thetell/2014/01/21/analysts-forecast-a-corrosive-year-for-copper-prices/>.
23. The World Copper Factbook 2013. The United States Geological Survey. Available at: <http://www.icsg.org/index.php/component/jdownloads/finish/170/1188>.
24. U.S. Geological Survey (2013). Mineral Commodity Summaries. Available at: <http://minerals.usgs.gov/minerals/pubs/commodity/copper/mcs-2013-coppe.pdf>.

Information about the authors

Kapustina Larisa Mikhaylovna (Yekaterinburg, Russia) — Doctor of Economics, Professor, Director of the Institute of Management, Head of the Marketing and International Management Chair, Ural State University of Economics (62, 8 March st., Yekaterinburg, 620144, Russia, e-mail: lakapustina@bk.ru).

Drevalev Andrey Anatolyevich (Yekaterinburg, Russia) — PhD Candidate at the Chair for Marketing and International Management, Ural State University of Economics (62, 8 March st., Yekaterinburg, 620144, Russia, e-mail: a.drevalev@gmail.com).